



El día de hoy El Club de Emprendedores perteneciente al Escuela de Relaciones Industriales de la Facultad de Ciencias Administrativa de la **Universidad Privada Dr. Rafael Belloso Chacín** dio continuidad al ciclo de charlas correspondiente al período académico septiembre-diciembre 2021 con la charla "Tu activo más importante" a cargo del Ingeniero Juan José Pírela.

Pírela, quien egresó en el 2010 como ingeniero en Electrónica mención Telecomunicaciones, fue el responsable de dirigir la charla del Club de Emprendedores

**"Tu Activo más importante"**,

además es director de la empresa Startup que ofrece servicios para la optimización y reingeniería de redes de telecomunicaciones y ciberseguridad para diversas empresas con el fin de mitigar cualquier tipo de riesgo cibernéticos.

Asimismo, el Ingeniero destacó, que esta charla

**"Tu Activo más importante"**

es fundamental para todos los estudiantes y emprendedores ya que "tiene como finalidad abrir los ojos de los estudiantes a que no todo en la actualidad es tecnología, si bien la información es un activo, también hay otros tipos de activos que son importantes, que además son pilares

que van a mantener activa la empresa”.

**“Para mí personalmente el más importante es el talento humano, ya que, el talento humano es el que va a dar la cara a los clientes, de tal forma si este talento humano es mal seleccionado entonces la empresa va a tener una mala imagen ante el cliente y esto se traduce en caída en las ventas que afectará a la marca, por lo tanto desde mi perspectiva personal considero que el talento humano es el activo más importante para la organización”.**

Además el conferencista destacó, que los estudiantes deben tomar conciencia que no solamente hay que potenciar las habilidades de programación y todo lo relacionado a la ingeniería, sino, que también es importante el desarrollo de potencialidades como él mismo la calificó como blandas refiriéndose a las ventas.

Por lo que el Ingeniero Juan José Pírela, enfatizó que

**“el desarrollo de este tipo de habilidades es importante para el crecimiento de un negocio, uno como dueño del negocio o emprendimiento debe saber vender sus ideas para poder seguir creciendo, también es importante conseguir excelente capital humano que también busque que el negocio crezca con una buena actitud hacia el cliente, con buenas habilidades de ventas y con el don de gente para querer ayudar al cliente que al final del día es lo que busca la empresa ofrecer un servicio para ayudar al cliente”.**

Es importante destacar que la charla del Club de Emprendedores se realizó por la plataforma tecnológica google meet adaptándonos a esta nueva normalidad impuesta por el Covid-19 y así continuar con la formación extracurricular para todos los estudiantes de la **Universidad Privada Dr. Rafael Belloso Chacín.**